

Kleos

Use case #4

L'attention pour les petits détails au service d'une croissance solide

Le défi de taille : facturer davantage et réduire ses délais de paiement

Vous avez vous aussi parfois l'impression que même si vous travaillez dur, le montant de vos factures ne progresse pas en proportion ? Augmenter vos prestations facturables est une bonne chose. Mais veillez aussi à bien vous mettre d'accord avec votre client, à noter systématiquement vos prestations et à émettre des factures intermédiaires.

Le fait d'enregistrer vos prestations de manière cohérente vous permettra en outre d'établir des rapports clairs. Vous verrez ainsi quels dossiers ont été ou non rentables, et quels clients vous ont déjà payé ou doivent encore le faire. De cette façon, vous pourrez également envoyer à temps des rappels aux mauvais payeurs.



Kleos vous fait gagner du temps

Grâce à Kleos, vous inscrivez facilement vos prestations et vos frais dans le dossier correspondant. En un clic, vous générez des rapports qui vous permettent d'évaluer la rentabilité de vos dossiers. Vous voyez ainsi quels sont les clients qui n'ont pas encore réglé leurs factures et assurez le suivi des paiements tardifs.

Cinq manières dont Kleos vous aide à booster votre croissance et votre rentabilité

1. Enregistrer votre temps

Suivez les activités et enregistrez vos temps de travail au cabinet et en déplacement depuis n'importe quel appareil. Les prestations sont liées aux dossiers et à la facturation.

2. Générez des factures

Générez des factures basées sur les prestations ou des honoraires fixes en quelques secondes. Grâce à la facturation avancée de l'édition **Kleos Business**, vous recherchez les dossiers en attente de facturation, les revalorisez et les facturez en rafale. Vous êtes également en mesure de facturer plusieurs clients pour un même dossier ou plusieurs dossiers pour un même client.

3. Bénéficiez d'un aperçu instantané...

Utilisez les rapports afin d'analyser les

prestations, les frais et les éléments à facturer pour votre travail et celui de tous les collaborateurs de votre cabinet. Grâce aux rapports directs sur les factures, les paiements, l'avancement des dossiers et l'attribution des tâches, vous disposez de toutes les informations dont vous avez besoin.

4. ...et de rapports intelligents

Kleos Smart Reports fait partie du pack **Kleos Business**. Ce module vous propose 15 rapports prédéfinis, sélectionnés par des avocats pour leur valeur économique. Rien ne vous empêche bien entendu de créer des rapports sur mesure.

5. Améliorez votre cash-flow

Grâce à **Kleos**, vous obtenez d'emblée un aperçu des factures de vos clients. Relancer les mauvais payeurs n'a jamais été aussi facile.

Kleos en action

Le scénario : trouver un nouveau collaborateur pour votre cabinet en pleine expansion

Cela fait plusieurs années qu'Alex travaille comme avocat spécialisé en droit commercial. Il fournit des conseils aux entreprises en matière de contrats et de conformité. Son cabinet est amené à traiter de plus en plus d'affaires. La pression de travail sur les collaborateurs de son cabinet augmente.

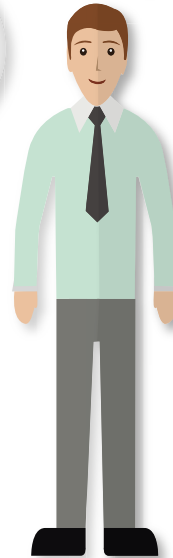
Avant de recruter un nouveau collaborateur/avocat, Alex souhaite dresser un bilan des prestations de son équipe actuelle et de son cabinet. Peut-il se permettre d'embaucher un nouvel avocat ?

Le problème : les données dont il dispose sont incomplètes

Par le passé, Alex ne disposait pas de données précises afin d'évaluer la gestion de son cabinet. Il ne possédait donc pas d'informations détaillées sur les prestations de ses collaborateurs. Il ne pouvait pas non plus savoir rapidement qui, parmi ses clients, réglait toujours ses factures à temps ou, au contraire, était un mauvais payeur invétéré. Ses données sur le cash-flow n'étaient jamais à jour et il



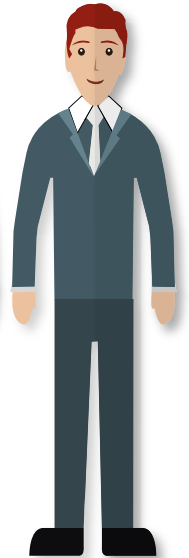
40%



70%



60%



lui était systématiquement impossible de vérifier quels étaient les clients et les dossiers les plus rentables – une information pourtant essentielle.

La solution : une vue d'ensemble sur les prestations de son cabinet

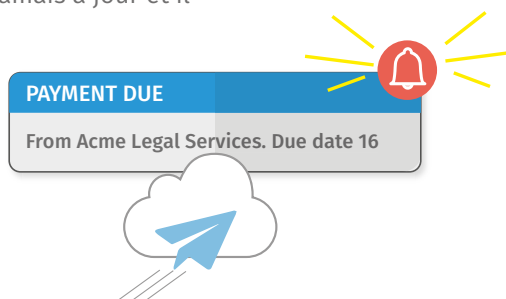
Alex obtient désormais tous les renseignements dont il a besoin en appuyant sur une simple touche. Avec Kleos Smart Reports, il voit exactement quels sont les dossiers et les collaborateurs les plus rentables. Il peut visualiser toutes les données dont il a besoin et les exporter dans une

présentation qui pourra être facilement partagée en interne.

Même lorsque ses associés lui demandent de clarifier les montants qui ont été facturés sur un type de dossier précis au cours des six derniers mois, il peut le trouver instantanément via **Kleos**.

Le résultat : l'analyse de rentabilité est approuvée

Avec tous les aperçus de la performance de son cabinet à portée de main, Alex a réussi à faire valoir son point de vue afin d'engager un autre avocat. Il est même en mesure de préciser les spécialités requises pour la nouvelle recrue afin d'être encore plus rentable ou de développer des compétences manquantes au sein du cabinet.



Si vous envisagez d'utiliser un logiciel de gestion de cabinet d'avocats, il est temps de penser à Kleos ! Pour plus d'info, consultez www.wolterskluwer.be/kleos

Ou démarrez un essai gratuit : landing.kleos.wolterskluwer.com/be-fr-essai-gratuit-activation